



FORUM **Agenti**
by agent321

*Companies
Meeting
Commercial Agents*

Italians people of saints, poets, sailors and Commercial Agents

Kraków
6 grudnia 2023 r

Enrico Seminara
Vice-President of Agent321
President of Forum Agenti

CARATTERISTICHE DELL'AGENTE DI COMMERCIO



LA DISTRIBUZIONE DEGLI AGENTI SUL TERRITORIO

Abruzzo	06.103	02.47%
Basilicata	01.336	00.54%
Calabria	05.747	02.33%
Campania	16.753	06.79%
E. Romagna	22.914	09.29%
F.V. Giulia	05.152	02.09%
Lazio	19.777	08.02%
Liguria	07.012	02.84%
Lombardia	42.989	17.43%
Marche	09.305	03.77%
Molise	00.729	00.30%
Piemonte	20.554	08.33%
Puglia	13.341	05.41%
Sardegna	05.604	02.27%
Sicilia	14.730	05.97%
Toscana	20.156	08.17%
Trentino A.A.	03.539	01.43%
Umbria	04.139	01.68%
Valle d'Aosta	00.262	00.10%
Veneto	26.560	10.77%
Totale	246.702	100%

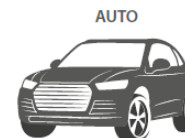
Dati forniti dal Centro Studi di Agent321

LE POTENZIALITÀ DEL TARGET DEGLI AGENTI DI COMMERCIO



IN ITALIA
240.000
AGENTI DI COMMERCIO

MOVIMENTANO IL
70%
DEL PRODOTTO INTERNO LORDO
(PIL)



AUTO

MEDIA VENDITE ANNUALI
2.000.000.000 €

MEDIA VENDITE GIORNALIERE
220 AUTO

CARBURANTI
(PERCORRENZA MEDIA ANNUA)



6.000.000.000 Km

CONSUMO ANNUO PNEUMATICI



80.000.000 €

SERVIZI AUTOMOTIVE



50.000.000 €

TELEFONIA



400.000.000 €

ICT-ELETTRONICA DI CONSUMO



36.000.000 €

CAFFÈ IN CIALDE



40.000.000 €

UTILITY



200.000.000 €

CLIMATIZZAZIONE



12.000.000 €

CREDITO AL CONSUMO E
SERVIZI FINANZIARI



RESPONSABILITÀ CIVILE AUTO
RESPONSABILITÀ CIVILE TERZI
POLIZZA INFORTUNI
ASSICURAZIONI SANITARIE
TERZO PILASTRO PENSIONISTICO



PREVENZIONE E SANITÀ



70.000.000 €

TURISMO B2C



40.000.000 €

TURISMO B2C-MICE



Valore prudenziale stimato dei maggiori settori merceologici inerenti i consumi per lo svolgimento della professione dell'Agente di Commercio (fonte www.networkagenti.it)

Companies meeting Commercial Agents

NOT ONLY SALES

INNATION

Commercial Agents contribute to **a constant improvement** of the company's products or services, according to the **needs** and the **taste** of the clients.

RIGHT INVESTMENTS

A decrease of wrong investments is possible thanks to the Agents' **knowledge of the market** and of the **clients**, due to their experience *on the field*.

COMPETITOR ANALYSIS

Agents know **who** the competitors are and **what** they are offering into the market.

LONG-DISTANCE MONITORING TOOL

Agents keep an eye on the clients and generally, on the market



While they sell, they make a **MARKET SURVEY**, for free!



Agent321 & Agenti.IT raccolgono al loro interno **portali tematici, eventi, prodotti e mezzi di comunicazione** dedicati agli **Agenti di Commercio** e alle **PMI** che hanno una rete di vendita da gestire, creare o potenziare, o che desiderano rivolgersi agli Agenti di Commercio come loro potenziali clienti.

PORTALI DI RICERCA AGENTI



Sui portali di Ricerca Agenti vengono inserite:

- **offerte di lavoro**, annunci di ricerca agenti commissionati da aziende mandanti che cercano Agenti di Commercio su una o più regioni italiane
- **offerte commerciali** selezionatissime, che svolgono una vera e propria funzione di servizio nei loro confronti, servizio che concorre a rafforzare la fidelizzazione di un database «unico» nel suo genere.



I portali si rivolgono quindi:

- agli **Agenti di Commercio** che cercano aziende al fine di acquisire nuovi mandati di rappresentanza commerciale e sono profilati per:
 - categorie merceologiche
 - zona o zone di lavoro (su base regionale)
- alle **Aziende** che necessitano di rafforzare la loro forza vendita.



FORUM AGENTI



Forum Agenti è l'unica **fiera**, in Italia e in Europa, dedicata alla **ricerca Agenti di Commercio**. Durante la manifestazione le **centinaia di aziende partecipanti**, decise a creare, rinnovare o rafforzare la loro rete vendita, **incontrano migliaia di agenti di commercio** provenienti da tutta Italia e dall'estero interessati ad acquisire nuovi mandati di rappresentanza.



Ad inizio 2018 **Forum Agenti** ha affiancato al format nazionale anche un format a carattere **regionale**: una serie di eventi su tutta Italia che permettono di concentrare il **focus della ricerca su una regione alla volta**.

SOLUZIONE AGENTI



Il Software Specifico per **Agenti di Commercio e Agenzie di Rappresentanza** presente sul mercato da 25 anni. Permette la gestione di schede clienti, ordini, estratti conto e fatture provvigionali, statistiche su venduto e fatturato.

FATTURE AGENTI



È il software di fatturazione **web based** per la gestione delle **fatture provvigionali elettroniche** appositamente studiato e realizzato per gli Agenti di Commercio e le Agenzie di Rappresentanza.

AGENTA - L'AGENDA DEGLI AGENTI DI COMMERCIO



L'**Agenda settimanale per gli Agenti di Commercio**, uno strumento gratuito per tutti i professionisti della categoria, con **contenuti dedicati**: tabelle Enasarco e fiscali, modulistica, report settimanale top 60 clienti...

LEGALE AGENTI



Il servizio di **consulenza legale** dedicato agli Agenti di Commercio. Grazie alla competenza dei nostri legali, **esperti in Diritto di Agenzia**, assistiamo gli Agenti che hanno problemi con le Mandanti, dubbi sul contratto di agenzia o la necessità di calcolare le indennità di fine rapporto.

*Tutti gli strumenti di Agent321 & Agenti.IT hanno come comune denominatore il fatto di essere «luoghi di lavoro» ed essere visitati e seguiti costantemente a scopo di **business** e di **informazione**.*

Companies meeting Commercial Agents



OUR SERVICES

We founded in 1989 the first and most important website Platform
where we publish sales job offers for agents
Today we manage the most important Italian websites:

***Venditori.IT, CercoAgenti.IT, Rappresentanti.IT, Agenti.IT, Agenti.COM,
NetworkAgenti.IT, OfferteNuoviMandati.IT, FNNARC.IT, Federagnti.ORG***



Forum Agenti Regional & International



Companies meeting Commercial Agents

AN INNOVATIVE IDEA: FORUM AGENTI

Before the events, we do a mass e-mail marketing on all the agents, selected according to the sector and the area of interest for each individual company. All the Agents interested in that possible cooperation, will request to meet directly the company during Forum Agenti.



The strength of this Exhibition lies in the fast selection of candidates. In two days, in one single location, you meet agents from all over the Country. It is a real opportunity to start a new professional partnership.

Dziękuję Bardzo

Enrico Seminara

Presidente Forum Agenti



(+39) 335.13.35.935

enrico.seminara@agent321.com

(+39) 06.41.21.71.44

www.forumagenti.it

Companies meeting Commercial Agents